

Меморандум о сотрудничестве между Украинским Научно-Технологическим Центром и Горным Институтом им. Г.Цукулидзе

I. Стороны

1. **Украинский научно-технологический центр (УНТЦ)**, – межгосударственная организация, созданная странами донорами с целью предотвращения распространения технологий и специальных знаний, которые связаны с оружием массового уничтожения и ее носителями, путем поддержки научно-исследовательских проектов и способствованию мирной и полезной передачи технологий и коммерциализации. УНТЦ представленный в этом меморандуме о сотрудничестве **Эндрю Худом, исполнительным директором**, который действует на основании устава УНТЦ и решений Административного совета УНТЦ.
2. **Институт** – Горным Институтом им. Г.Цукулидзе, Министерство науки и образования Грузии, тут и дальше „**Институт**”. Институт представленный в этом меморандуме **директором, Николоз М. Чихрадзе**, который действует на основании устава Института.

II. Предмет и цели Меморандума

3. УНТЦ обязуется поддержать создание **Главных специалистов по коммерциализации технологий (ГСКТ)** в ряде научных институтов. Эта новая руководящая должность создается Институтом. Такой ГСКТ назначается директором института и берет на себя обязанности, которые детально описаны в приложении I. Подводя итог вышесказанному, ГСКТ должны предвидеть: (i) нужды потенциальных заказчиков и (ii) возможные пути удовлетворения этих нужд через предложение полезных решений и усовершенствований при размещении инновационной продукции и технологий института на рынке.
4. **Институт** – один из отобранных научных институтов.
5. Общая цель этого Меморандума о сотрудничестве – исследовать и улучшить долгосрочное коммерческое развитие института через создание должности и деятельность такого ГСКТ.

III. Сроки и условия

6. УНТЦ

- 6.1. Обязуется помогать Институту в создании и информационной поддержке должности ГСКТ.
- 6.1.1. Доступ к ресурсам будет предоставляться на конкурсной основе. В письменном виде должны быть оформлены заявления и подписываться Директором Института или уполномоченным им лицом.
Примеры заявлений, которые потенциально подпадают под финансирование, включают в себя:
 - а) заключение договоров с внешними коммерческими экспертами и компаниями на различные виды услуг по коммерциализации (например, изучение рынка, юридические услуги и обеспечение защиты прав на интеллектуальную собственность, коммерческие базы данных, планирование хозяйственной деятельности, оценка технологий, анализ рисков);
 - б) организация специальных мероприятий при участии организаций, которые получают финансирование от УНТЦ, а также потенциальных инвесторов и партнеров, нацеленных на будущую коммерческую деятельность (то есть мероприятий, организованных как Центром, так и его подрядчиками. Такие мероприятия также могут проводиться по соглашению с организациями, которые получают финансирование от УНТЦ, на основе стандартного проектного соглашения УНТЦ);

- в) получение финансирования на участие в выставках, ярмарках, форумах инвесторов, партнерских мероприятиях и подобных событиях через финансирование командировок и оплату регистрационных взносов;
- г) получение финансирования на командировки приглашенных экспертов;
- 6.1.2. УНПЦ обеспечит для ГСКТ специализированные обучающие курсы по управлению технологиями и знаниями.
- 6.1.3. И наконец, УНПЦ доложит максимум усилий для поддержки развития сообщества ГСКТ при помощи постоянной программы симпозиумов и семинаров, посвященных разным аспектам практических знаний, с которыми сталкиваются Институты и их ГСКТ.
- 6.1.4. Гарантирует, что лицо, которое подписывает этот Меморандум о сотрудничестве, имеет право обязать УНПЦ.
- 6.1.5. Выделяет время своих специалистов и консультантов для поддержки этой инициативы по созданию ГСКТ.
- 6.1.6. УНПЦ не заинтересован и не намерен использовать интеллектуальную собственность Института в своих экономических целях.

7. Институт

- 7.1 Признает ценность ресурсов и специальных знаний, что предлагаются.
- 7.2 Гарантирует, что лицо, которое подписывает этот Меморандум о сотрудничестве имеет право обязать Институт.
- 7.3 Обязуется – там, где это касается данного сотрудничества – предоставить сведения про свои настоящие возможности и усилия относительно продвижения своей продукции/услуг на рынок.
- 7.4 Кроме того обязуется:
 - 7.4.1 Придерживаться правил финансирования и выполнения закупок УНПЦ;
 - 7.4.2 В полной мере принимать участие в разработке бизнес моделей и стратегий для достижения целей финансовой независимости;
 - 7.4.3 Обеспечивать выполнение обоюдно согласованного между сторонами бизнес плана, который возникнет в результате наличия и выделения финансовых ресурсов;
 - 7.4.4 В полной мере принимать участие в постепенном внесении изменений в выше названный документ;
 - 7.4.5 Поддерживать деятельность консультантов/специалистов УНПЦ, включая предоставление им всей информации и данных, необходимых для их работы по предоставлению помощи в коммерциализации;
 - 7.4.6 Действовать на опережение при определении нужд отечественных и зарубежных коммерческих заказчиков;
 - 7.4.7 В случае подачи заявления на получение поддержки по коммерциализации со стороны УНПЦ, обеспечить УНПЦ информацией относительно структурных отношений и совместной работы Института и всех подразделений и/или дочерних предприятий, которые имеют отношение к инициативам по коммерциализации;
 - 7.4.8 Вести надлежащий бухгалтерский учет проектов, которые профинансировал УНПЦ, и предоставлять его для аудита на соответствие Общепринятым принципам бухгалтерского учета (GAAP) или Международным стандартам бухгалтерского учета (IAS);
 - 7.4.9 В любой момент на протяжении действия данного Меморандума и после окончания его действия, освобождать и защищать УНПЦ, специалистов, сотрудников и представителей от каких-либо исков, судебных разбирательств и юридической ответственности, включая судебные издержки и гонорары адвокатам, которые могут возникнуть как неблагоприятный результат этой деятельности в предоставлении поддержки.

8. Взаимные обязательства

- 8.1. УНТЦ и Институт согласились относиться ко всей документации и корреспонденции по этому Меморандуму как к конфиденциальным документам, при условии, если они четко определены как конфиденциальные. Раскрытие такой информации третьему лицу может быть только после письменного согласия на это другой стороны. После завершения деятельности по этому Меморандуму о сотрудничестве согласовано, что какая-либо из сторон, которая подписала данный документ может; (а) обозначить как конфиденциальные материалы, предоставленные ею, (б) физически получить назад материалы или подучить письменные гарантии ее уничтожения.
- 8.2. УНТЦ и Институт подтверждают свои намерения относительно честного и открытого сотрудничества.
- 8.3. В случае необходимости остановить сотрудничество согласовано уведомить другую сторону о приостановке сотрудничества в письменной форме не позже чем за шестьдесят (60) рабочих дней. Данный период начнется только после фактического получения данного уведомления.
- 8.4. Этот Меморандум о сотрудничестве выполнен на двух языках английском и русском в двух оригинальных экземплярах на каждом языке. Изменения и дополнения к нему могут быть внесены после письменного согласия сторон. В случае двусмысленности и противоречия, приоритет имеет текст на английском языке.
- 8.5. Как это случается с другими инициативами УНТЦ относительно коммерциализации, деятельностью по финансированию и поддержке, все оборудование и другая физическая собственность, которая может быть приобретена за счет УНТЦ, остается в собственности УНТЦ.
- 8.6. Этот Меморандум о сотрудничестве считается действительным на протяжении двадцати четырех (24) месяцев, начиная с даты его подписания последней из сторон.
- 8.7. В случае если Институту не было предоставлено никакого финансирования, оборудования, услуг или помощи, или не будет назначен ГСКТ, на протяжении двенадцати (12) месяцев с даты подписания Меморандума, этот Меморандум о сотрудничестве теряет свою силу.

9. Координаты для направления сообщений

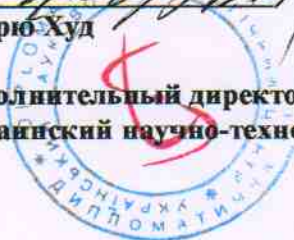
- 9.1. Сообщения на адрес УНТЦ должны направляться: **Ильяш Татьяне Александровне**, ул. Каменяров, 21, г. Киев, 03138, Украина, тел.: 38 044 490 7150, факс: 38 044 490 7145, электронный адрес: tatyana.illyash@stcu.int;
- 9.2. Сообщения на адрес Института должны направляться: **Николоз М. Чихрадзе**, ул. Е. Миндели 7, Тбилиси, Грузия 0186, тел. (995.32) 324716, электронный адрес chikhradze@geo.net.ge

Дата 26.12.2007



Эндрю Худ

Исполнительный директор
Украинский научно-технологический центр



Дата 12.11.2007



Николоз М. Чихрадзе

Директор
Институт горной промышленности
им. Цукулидзе



**Приложение I –
Обязанности Главного специалиста по коммерциализации в Институте:**

- 1) Исследование рынка для определения нужд в технологиях как отечественных, так и иностранных заказчиков;
- 2) Определение и сбор научно-исследовательских проблем, которые отечественные и зарубежные заказчики хотят видеть решенными, то есть ввести методику проталкивания на рынок;
- 3) Привлекать, инициировать и развивать активное партнерство, сети партнерских проектов УНТЦ;
- 4) Распространять информацию о программе УНТЦ;
- 5) Помогать привлекать новых партнеров УНТЦ и разрабатывать партнерские проекты;
- 6) Организовывать перспективные встречи;
- 7) Помогать организовывать рекламные командировки и другие маркетинговые мероприятия, а также сопровождать экспертов с институтов в промышленных выставках и ярмарках предприятий в стране и за ее пределами;
- 8) Определять преграды, что существуют между научными результатами работы институтов и развивающимися рынками;
- 9) Находить пути преодоления этих преград;
- 10) Оценивать техническую и рыночную жизнестойкость, активы интеллектуальной собственности институтов, результаты научно-исследовательских работ, вместе с испытаниями и экспертизой этих исследований;
- 11) Поддерживать разработку бизнес-планов;
- 12) Поддерживать разработку финансовых планов;
- 13) Предоставлять помощь в вопросах интеллектуальной собственности, ее защиты и лицензирования деятельности в институтах;
- 14) Определять венчурные фонды, другие источники финансирования вместе с бизнес инкубаторами и технопарками;
- 15) Выступать как главное контактное лицо для сотрудничества инновационной системы страны и других постсоветских государств;
- 16) Находить связи с промышленностью страны для перспективных результатов проектов, и исследований в области оборонной промышленности;
- 17) Помогать своим ученым в разработке и подаче предложений в УНТЦ и другие потенциально финансовые источники.